株式会社エイチ・エム・シー／税理士法人堀江会計事務所　主催

# 平成 29年度　新春セミナー

## お客様が買う理由を、いかに作るか？

## 「ニーズ対応」から、

## 「ニーズサキドリ」への変革

シリーズ 60 万部
突破のヒットセラー

ウォンツアンドバリュー株式会社　代

# 永井　孝尚　氏

（ながい　たかひさ）

今の時代、お客様に売ろうとしても、なかなか売れません。必要なのは「お客様が喜んで買う理由を、作ること」。しかしお客様のニーズをもとに「お客様が買う理由」を考えても、ライバルとの違いを打ち出せず、価格競争に陥ってしまいます。そこで必要なのは「ニーズのサキドリ」と「自社の強みの徹底追及」。つまり、マーケティング思考を身につけることです。そしてマーケティング思考を身につけることで、日々の仕事は「やりたい仕事」に変わっていきます。

本講演では、わかりやすい事例を取り上げながら、価値づくりのあるべき姿について、皆様と一緒に考えていきます。

1984 年慶應義塾大学工学部・計測工学科を卒業。日本アイ・ビー・エム株式会社に入社。1991 年 IBM 大和研究所の製品プランナー・製品開発マネージャーに就任。1998 年戦略マーケティングマネージャーに就任。CRM ソリューション、ソフトウェア事業部などの事業戦略と実施を担当。2012 年ソフトウェア事業部の人材育成部長として、人材育成戦略の立案と実施を担当。2013 年 6 月日本アイ・ビー・エムを退社。7 月オフィス永井(現在、ウォンツアンドバリュー)の代表に就任。

**日　　時**

平成 29 年 1 月 14 日（土）

15：00～17：00

**場　　所**

呉阪急ホテル 4F　皇城の間

**定　　員**

100名

**受講料 無料**

※電話・FAX またはメールにて事前に申込みください。
（詳細は裏面をご覧ください）

＜永井孝尚氏　の著書＞

他多数

≪最新刊≫

ブログ『オルタナティブ・ブログ』

**http://blogs.itmedia.co.jp/mm21/**

～株式会社エイチ･エム･シー　/　税理士法人堀江会計事務所～

税務会計業務全般に加え、自計化支援業務･経営コンサルティング業務･相続対策･証券･生命保険会社の代理店業等多岐にわたり、当業界において常に先進的なお客様サポートを実現したいと考えています。当社にご相談いただけば、経営やお金に関する大抵のお悩みは解決できるようになることを目標としています。

また、経営者を対象とした経営者セミナーから生活者を対象とした相続や資産運用などのセミナーを幅広く主催しています。

経営理念　「お客様との共存共栄を図り、我々の子供達が未来に希望を持てる社会作りに貢献します」

日　　程：1月14日（土）　　時　　間：15：00～17：00

場　　所：呉阪急ホテル 4階 皇城の間　　定　　員：100名

受講料：無料　　申込期日：12月28日(水)

# 新春セミナー　申込書

会社名　　ご連絡先

ご住所(受講票発送先)　〒

セミナー参加者ご芳名

詳しくは担当までお問い合わせ下さい。

お申込は　株式会社エイチ・エム・シー・税理士法人　堀江会計事務所　　担当：加戸　青木

フリーアクセス　(0800)-200-7770　　TEL　(0823)-24-1698　　FAX（0823）-21-5739